

## Junior Sales Manager (M/W/D)

Die Torbau Schwaben GmbH zählt zu den führenden Anbietern von Garagentoren im Süden Deutschlands mit Schwerpunkt im Bereich Schwing- und Sektionaltore sowie Hochwasserschutz-tore unserer hauseigenen Marke AquaLOCK. Mit unserer jahrzehntelangen Erfahrung in Produktion, Verkauf und Service sowie einem besonderen Qualitätsanspruch befinden wir uns auf nationalen wie auch internationalen Wachstumskurs. Die Marke TBS zeichnet sich durch immer neue Innovationen aus und bietet so seinen Mitarbeitern eine zukunftssichere Arbeitsstelle.

**Start:**  
sofort

**Arbeitszeit:**  
Vollzeit

**Ort:**  
88436 Oberessendorf

### Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- Verkauf und Beratung von Privat- und Firmenkunden sowie Architekten und Bauträgern für die Produktbereiche Garagen, Sonder- und Industrietore sowie Hauseingangstüren
- Potentialorientierte Marktbearbeitung sowie Neukundenakquise
  - Angebotserstellung und -nachverfolgung
  - Marktbeobachtung und -analyse

### Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder bautechnische Ausbildung oder Quereinsteiger mit gutem technischen Verständnis
  - Verkaufsorientierte, technisch versierte Persönlichkeit
    - Sicherer Umgang mit PC und MS Office
- Ein hohes Maß an Eigenmotivation, Selbstständigkeit und Freude am Kundenkontakt sowie Zuverlässigkeit, Engagement und Verhandlungsgeschick

### Wir bieten Ihnen:

- Modernen Arbeitsplatz
- Umfangreiche Zusatzleistungen: TBS Bonuskarte, E-Bike Leasing, IT-Hardware Leasing und betriebliche Altersvorsorge, PKW auch zur privaten Nutzung
  - Firmen Handy und Laptop
- Verkaufsgebiet mit hohem Potential
  - Intensive Einarbeitung

### Interessiert?

**Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf einschließlich frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung.**

**Bitte senden Sie diese, gerne auch per Mail an Frau Johanna Rentschler  
([Johanna.Rentschler@torbau-schwaben.de](mailto:Johanna.Rentschler@torbau-schwaben.de))**